

PROFESSIONALITÀ, DISTINTIVITÀ E CREATIVITÀ

Un'azienda di "valore"



“Per essere vincenti, bisogna credere nel proprio lavoro, avere grande professionalità e serietà ma, soprattutto, è necessario saper ascoltare il mercato”. Queste alcune delle parole di Antonio Braia, CEO di Brecav Srl, che ci ha raccontato la realtà dell’azienda lucana che si occupa da oltre 25 anni di cavi candela... e non solo. “Perché è il mercato stesso che ti darà la soluzione. Sempre e comunque...”

La Brecav S.r.l opera nel campo della produzione di ricambi elettrici per auto e moto sia nel settore Aftermarket Automotive elettrico, meccanico e ad iniezione sia nel settore OEM.

È un’azienda lucana che, a livello di qualità, professionalità e affidabilità, ha riconoscimenti internazionali nonostante sia a... conduzione familiare. Fondata nel 1985 da Eustachio Braia, infatti, l’azienda è “governata e diretta”, dai tre figli: Antonio, oggi Amministratore Delegato e Direttore vendite; Paolo, Responsabile Produzione, Qualità e Servizio al Cliente e Angelo, che segue l’import/export.

Dopo averlo inseguito per parecchi giorni, siamo riusciti finalmente a fare quattro chiacchiere con Antonio Braia. E, sinceramente, ne è valsa la pena...

“Per volare da soli occorrono fede e intraprendenza”: le dice qualcosa questa frase?

Certamente. È una frase detta da nostro padre e che rispecchia pienamente la filosofia dell’azienda Brecav. E dirò di più: nonostante sia un po’ datata, è sempre di grande attualità. Si riferisce,

infatti, al mercato che è assolutamente perfetto e in continua evoluzione. Siamo noi che dobbiamo stare attenti, osservare e verificare i cambiamenti per poi agire di conseguenza. È importantissimo guardare, capire e ascoltare: dopodiché, ci si adopera per trovare le risposte alle domande che arrivano direttamente dal mercato. In questo senso ci vuole “fede e intraprendenza”.

Vuole raccontarci la storia di Brecav?

La nostra storia nasce 25 anni fa e nasce come esempio ideale da raccontare e come testimonianza che anche nel sud si può fare qualcosa di buono. Tutto merito di nostra padre che allora riuscì a mettere in gioco compromessi, partnership, idee, professionalità in un ambiente tradizionalmente difficile, chiuso e poco propenso alle aperture. Mio padre ha iniziato come elettrauto e capì subito l’importanza dei conduttori che “portano” corrente dappertutto. In un certo senso ebbe la grande intuizione di sviluppare e credere in questo tipo di materiale che allora era poco considerato.

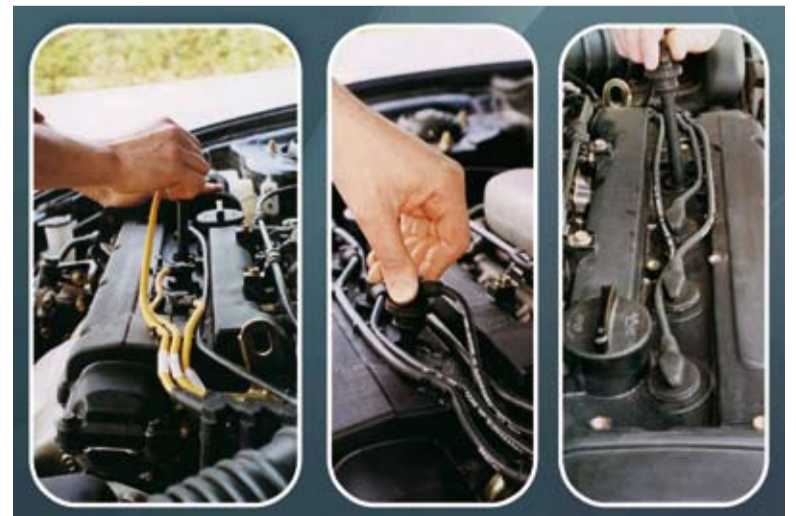
La Brecav quindi nasce dal

“cuore elettrauto” di nostro padre, un vero artigiano che partendo da un’idea ha saputo creare attorno un piccolo impero. Tuttavia, sapeva anche che si trattava di un prodotto che non aveva molto mercato, quindi il problema era: a chi andiamo a venderlo questo benedetto prodotto? E ancora: come si fa a uscire dal territorio con un qualcosa di assolutamente artigianale? Nostro padre, quindi, capì subito l’importanza delle relazioni con il mondo esterno, alla cui base c’erano la correttezza, l’amicizia, la serietà, la trasparenza e la professionalità. Valori semplici, ma assolutamente indispensabili. Ecco quindi che incominciò a crearsi una rete di distribuzione su tutto il territorio italiano.

Il tanto decantato network, altro non è che una forma di distribuzione nella quale è assolutamente necessario avere fiducia uno dell’altro, altrimenti... Un altro insegnamento di nostro padre è questo: se vuoi avere una cultura imprenditoriale, la tua impresa la devi vivere tanto; e più la conosci, più la ami e più acquisisci i meccanismi necessari per rag-



In apertura, la famiglia Braia. Da sinistra, Paolo, Antonio, il padre Eustachio e Angelo. Qui a lato, Antonio Braia, Amministratore Delegato e Direttore vendite, da ben 23 anni in azienda. Sotto, tre momenti di applicazione cavi Brecav





Nella gamma Brecav anche una linea dedicata al tuning



Un altro prodotto della gamma Brecav

BRECAV

GOLDEN LINE

CAVI CANDELA PER IMPIANTI GPL (LPG/CNG) METANO

GAMMA di CAVI CANDELA creata per supportare le specifiche caratteristiche dei motori con IMPIANTO a GPL e METANO.
A ignition wire sets created by BRECAV to supply LPG - CNG - Methan Gas engines.

Golden - Cpl e Metano

Conformi BER 1400/2002

Epoca

Bobine di Accensione

La Golden Lane è la linea cavi candela per impianti GPL (LPG/CNG) Metano



L'azienda lucana, grazie alla collaborazione con partner affidabili, confeziona a marchio Brecav anche bobine di qualità equivalente all'originale



giungere piccole e grandi soddisfazioni. Se uno si laurea ma non sa nulla del mondo del lavoro, non potrà mai fare l'imprenditore di successo. Ecco perché quando studiavamo, nostro padre, di tanto in tanto ci mandava in vacanza alla... Brecav. Così, una volta compiuti i nostri studi, siamo entrati in azienda avendo una discreta esperienza e delle buone basi. Io ho iniziato 23 anni fa e devo ringraziare nostro padre che ci ha introdotto nel mondo del lavoro nel momento giusto, senza aspettare di farlo qualche giorno prima della pensione.

Il mio ingresso in Brecav è stato assolutamente indolore perché lui mi ha fatto fare la cosiddetta "gavetta" grazie alla quale, oggi come oggi, mi sono guadagnato il rispetto non perché sono il figlio del proprietario o del Presidente, ma perché me lo sono meritato sul campo.

La cultura dell'ascolto, la cultura del viaggiare e la cultura di saper ascoltare mi hanno permesso di portare una nuova immagine alla azienda ma, soprattutto, mi hanno permesso di portare molta innovazione.

Il prodotto è importante ma è ancor più importante il come lo proponi e il come lo costruisci. Mi ricordo, per esempio, 20 anni fa quando introducemmo in catalogo dei cavi cablati con le stesse caratteristiche del primo equipaggiamento: prendemmo in contropiede la concorrenza perché quell'idea fu un modo come un altro per distinguerci da tutti.

Per noi è sempre stato importante fare delle ricerche per ottenere dei prodotti esclusivi, assolutamente differenti da quelli della concorrenza. Quindi, per la Brecav non conta solo il prezzo ma anche e soprattutto la qualità e l'esclusività dei nostri prodotti. Tenete presente che i nostri concorrenti altri non sono che le Case automobilistiche, quindi dei mostri sacri, dei colossi con a disposizione infinite possibilità. E le piccole aziende come la nostra cosa avrebbero dovuto fare per emergere?

Una sfida difficile, quasi im-

possibile ma che, grazie all'aiuto, ai consigli e agli insegnamenti di nostro padre, siamo riusciti a vincere. Se guardo, per esempio, i nostri cataloghi, mi rendo conto che sono dei veri e propri magazine. Noi tutti abbiamo passione per il nostro lavoro e per la nostra azienda e senza di questo è impossibile essere credibili.

Ci parli della qualità dei prodotti Brecav...

Noi diamo valore a ogni prodotto che esce da questa azienda. Potremmo vantarci di essere i leader di settore dal 2001 ad oggi, ma preferiamo sentirci ed essere considerati leader in qualità. Perché è il mercato stesso che ce lo riconosce e di ciò siamo veramente orgogliosi. Noi produciamo con materiali italiani ma soprattutto con passione, distintività e creatività. E il nostro prodotto deve essere uguale, se non addirittura migliore, all'originale.

Cablati come da Origine, Linea Golden, Linea Tuning, Linea Sensori linea bobine di accensione diretta: quale va per la maggiore?

Direi che sono tutte linee importanti perché se sei leader di prodotto devi essere in grado di coprire tutte le necessità richieste dal mercato, anche quelle di nicchia. Ecco perché aggiungerei la Linea Epoca, che abbiamo lanciato lo scorso anno proprio per soddisfare gli appassionati delle vetture d'epoca che hanno necessità di fare delle riparazioni sui propri gioiellini. Con la linea Epoca, tra l'altro, abbiamo creato un nuovo mercato, quindi un nuovo business.

Un discorso a parte fa fatto invece per le bobine di accensione perché si tratta di una tecnologia che dobbiamo ancora acquisire del tutto, e c'è il rischio di fare un

Mio padre ha iniziato come elettrauto e capì subito l'importanza dei conduttori che "portano" corrente dappertutto. La cultura dell'ascolto, la cultura del viaggiare e la cultura di saper ascoltare mi hanno permesso di portare una nuova immagine all'azienda

prodotto non troppo qualitativo. E noi non possiamo permetterci il lusso di buttare al vento 25 anni di credibilità: ecco perché stiamo lavorando con dei partner affidabili per riuscire a realizzare delle bobine di accensione diretta simili all'originale. Infatti, da molti anni preferiamo confezionare a nostro marchio, Bobine di origine qualitativa altissima.

C'è qualche consiglio particolare che vuole dare ai nostri lettori?

I prodotti devono essere assolutamente perfetti. I cavi candele e i cavi bobine, poi, sono molto importanti perché trasportano corrente ad alta tensione; se io devo mettere un conduttore avente le specifiche diverse da quelle richieste dalla Casa madre, sorgono dei problemi perché non è mai consigliabile avere un cablaggio non conforme alle direttive del costruttore.



BrecaV si distingue anche per il packaging originale

Il mio consiglio è quello di scegliere sempre prodotti pari all'originale, che abbiano certificazioni specifiche e garanzie assolute di qualità. Come quelli firmati BrecaV...

Qual è il rapporto di BrecaV con lo sport in genere e quanto vi impegna in termini non solo di tempo ma anche economici?

Per rispondere a questa domanda devo fare una premessa:

la BrecaV crede nei giovani e ciò è dimostrato, per esempio, dal fatto che io sono entrato in azienda ben 23 anni fa. E se crediamo nei giovani, per forza di cose dobbiamo credere anche nello sport. Ecco perché le nostre sponsorizzazioni sono fatte sui giovani e per i giovani. Così siamo entrati, per esempio, in Superstock e Superbike. È chiaro che da questo punto di vista

è necessario avere delle strategie vincenti in modo tale che il brand ottenga la massima visibilità. È importante, inoltre, legarsi a un marchio che abbia lo stesso stile della propria azienda.

La Ducati, azienda con la quale abbiamo collaborato, per esempio, ha le stesse caratteristiche della BrecaV: quella di essere una piccola azienda che compete con grandi colossi.

A livello imprenditoriale, poi, questo legame ha incuriosito anche chi non ci conosceva perché sorgerà spontanea la considerazione: se Ducati collabora con BrecaV allora significa che BrecaV è un'azienda sana, seria, professionale e trasparente. E la stessa Ducati, a un certo punto ci ha chiesto: "Ma voi potete sviluppare dei cablaggi per le nostre moto?" Certo che sì, quindi abbiamo incominciato a collaborare con loro. Sia chiaro: questa partnership non ci ha arricchito solo economicamente, ma a livello di creatività, di esperienza e immagine certamente sì.

Con Ducati Corse abbiamo ottenuto tre splendide vittorie mondiali nel Campionato Superstock 1000 (nel 2007 con Niccolò Canepa, nel 2008 con Brendan Roberts e nel 2009 con Xavier Simeon) diventando poi fornitori di cavi candela per la Ducati

999, per la 1098 F08 e successivi modelli, per il campionato Superbike. Poi, poco tempo fa, siamo passati a BMW Motorrad Italia perché, e non mi stancherò mai di ripeterlo, è importantissimo per BrecaV fare nuove esperienze e nuove conoscenze al fine di migliorarsi sempre più, sia dal punto di vista tecnologico che innovativo.

Dopotutto, con BMW, abbiamo in comune lo stile, la serietà e la professionalità, e con loro abbiamo vinto, proprio l'anno scorso, con il pilota italiano Ayrton Baldovini, il Campionato Del Mondo FIM Superstock 1000. Con questa vittoria il team è passato direttamente in Superbike e vi lascio immaginare il ritorno mediatico che avremo con radio, internet, televisione etc.

Per il vostro 25° anno di attività avete intenzione di fare qualche iniziativa particolare, magari all'Autopromotec?

Certamente. Proprio in occasione dell'Autopromotec faremo una serie di attività per ricordare i nostri "primi" 25 anni. Inaugureremo un nuovo portale a tutti gli effetti, sul quale daremo spazio non solo alla nostra Rete ma anche a tutti i nostri partners. E a proposito di Rete, ci saranno delle grosse novità perché svilupperemo ulteriormente i nostri due marchi

Il tanto decantato network, altro non è che una forma di distribuzione nella quale è assolutamente necessario avere fiducia uno dell'altro, altrimenti...

BrecaV e RT, affinché possano coprire ancor di più l'intero territorio nazionale. E non solo: aumenteremo anche l'impegno all'estero inaugurando dei nuovi centri di distribuzione che, a loro volta, si avvarranno della collaborazione di altre strutture. La Rete è molto importante perché rappresenta il termometro del mercato: ad ogni cambiamento e ad ogni problema di cablaggio, i nostri collaboratori, tempestivamente, ce lo fanno notare e noi possiamo agire facendoci trovare sempre pronti per risolvere qualunque inconveniente. A loro va il nostro sincero Grazie!

di Ferdinando Sarno



ZECA

AVVOLGITORI AUTOMATICI
E MANUALI DI CAVI ELETTRICI
E TUBI PER USI INDUSTRIALI
LAMPADE PORTATILI



ATTREZZATURA PER OFFICINA

AVVOLGICAVI E LAMPADE

AVVOLGITUBI

ZECA

Str. della Chiara, 25 - 10080 Feletto (TO)

Tel. 0124 4996 11 - Fax 0124 490669

e-mail: info@zeca.it - **www.zeca.it**